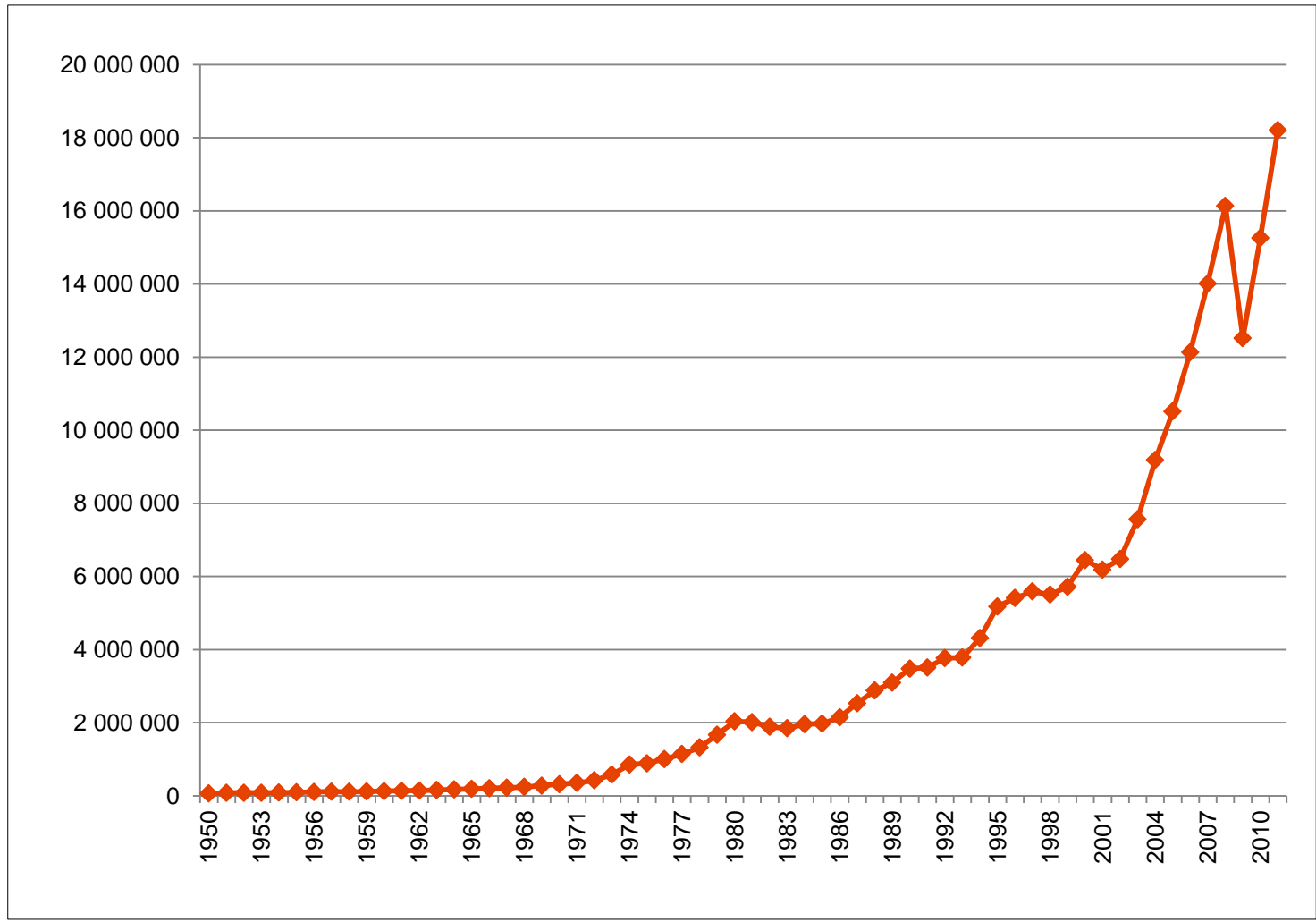


Kaubavoogude finantseerimine globaalsete trendide valguses

Lauri Vaiksaar, Swedbanki finantseerimislahenduste divisjoni direktor



Maailma riikide ekspordimaht 1950-2011



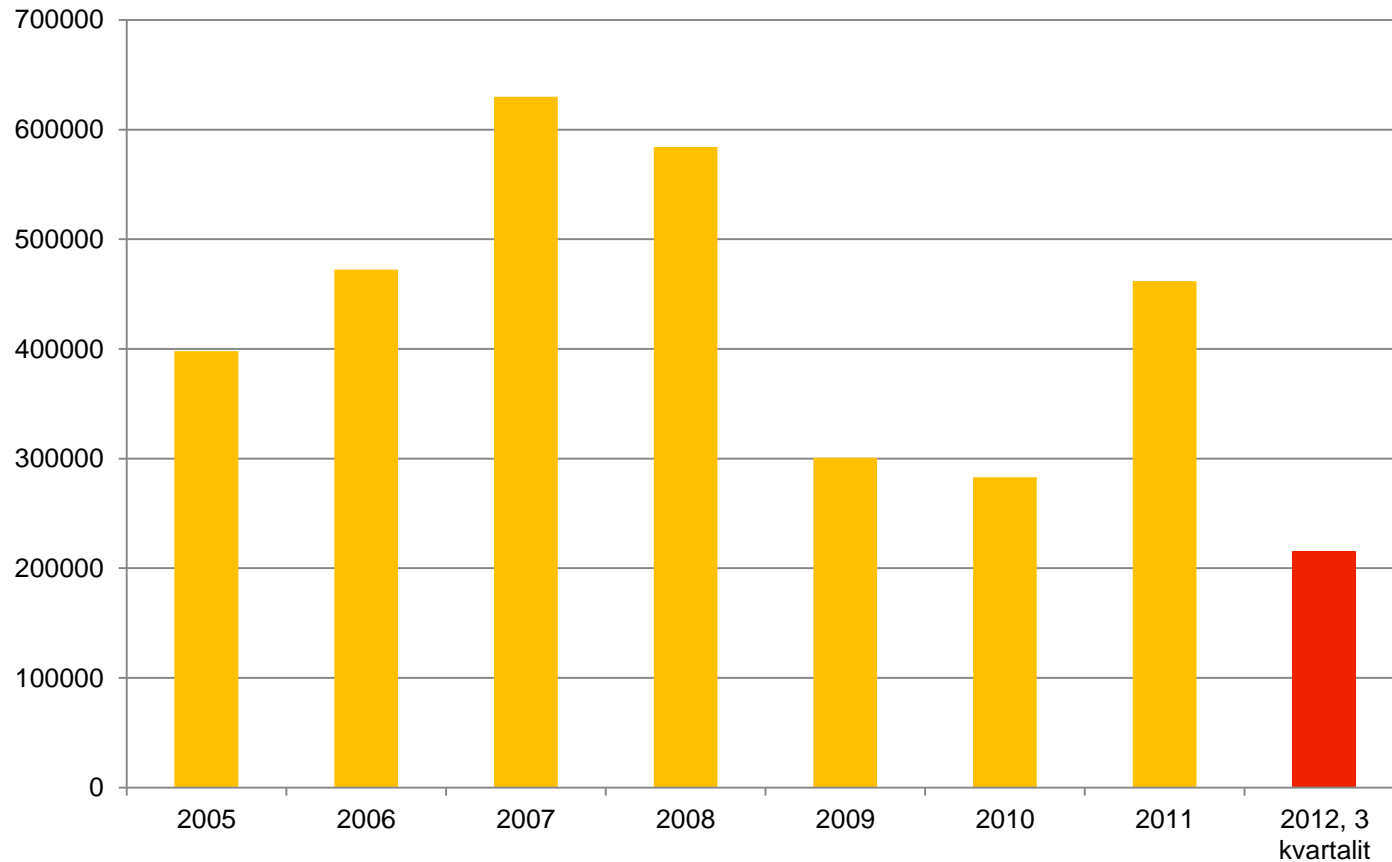
Jooksevhindades, mln USD
Allikas: UNCTADstat

Kaubalaevade sadamakülastused aastal 2000



Allikas: Technical Research Centre of Finland, www.vtt.fi

Investeeringud põhivarasse veonduses ja laonduses



Allikas: Statistikaamet

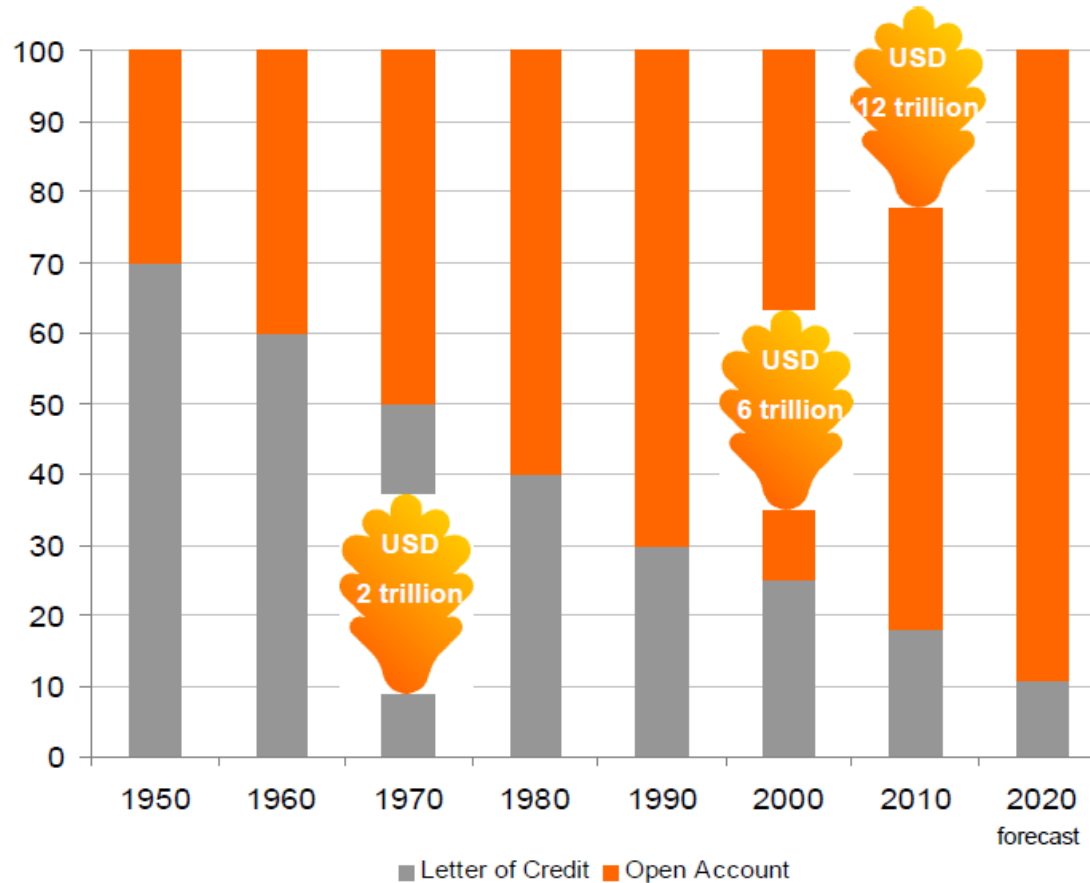
Mis on investeringute finantseerimisel pangale oluline?

- Stabiilsed kaubavood, sh lähte- ja sihtriikide riski arvestamine
- Tugevad eeldused plaanitava rahavoo saavutamiseks. Näiteks kaubanduspartnerite olemasolu, ettevõtja kogemus sektoris jms
- Kaupadele lisandväärtust loovad projektid

Trade Finance e kaubavoogude finantseerimine

- Laenud või faktooring tarnijale
- Laenud ostjale
- Osapoolte huvide kaitsmiseks, tarne- ja makseriski maandamiseks - akreditiivid e *letter of credit*; lai valik riskimaandamise tooteid

Trendid maailmakaubanduses: akreditiiv vs avatud konto



Allikas: SWIFT/WTO

Terviklik tarneahela finantseerimine

Füüsiline tarneahel



Finantsiline tarneahel



Standardiseerimine ja elektroonilised lahendused

- SWIFT Trade Service Utility
- SWIFT Bank Payment Obligation
- ICC, Basel III mõjud
- BAFT-IFSA
- e-arved

Kokkuvõtteks

- Eelistada tuleb investeringuid projektidesse, mis loovad transpordiahelas kaupadele lisandväärtust
- Globaliseerumine on suurendanud rahvusvahelist kaubavahetust, kuid ka üksteisest sõltuvust ja sellest tulenevaid riske
- Kaubavoogude finantseerimisel tuleb silmas pidada ahelat terviklikult

Ettevõtte infoportaal > Eksport

Eksport

Üksinda välisturule jõuda on keeruline. Swedbankil on vahendid ja pikaajalised kogemused Eesti ettevõtete ekspordi hoogustamiseks. Vaata oma ettevõtte võimalusi välisurgude vallutamiseks siit.

Eesti ekspordimaastik



2012. aasta 11 kuu kaupade eksport oli 11,7 miljardit eurot (kasv +5% võrreldes eelmise aasta sama ajaga) ja kaupade import ulatus 12,7 miljardi euroni (+8%). Ekspordi kasv on hakanud raugema, kuid see on üsna loomulik, sest viimase 3 aasta kaupade ekspordi kasv on ulatunud 97%-ni.

[Loe edasi »](#)

Kasulikud lingid

-  [Akreditiivid, inkassod ja pangagarantiid](#)
- [Uuri ekspordinfot EASi lehel](#)
- [Vaata ka KredExi lehele](#)
- [Eesti ja maailmamajanduse prognoosid](#)

Vaata videot!



Swedbanki kliendisuhete osakonna juht Märt Helmja annab ekspordööri vajalikke nõuandeid.

Tarnehel – riskid ja finantseerimine

Siit leiad nõuanded eksportijatele. Uuri, kuidas on mõistlik finantseerida tarnehela erinevaid faase ja maandada riske.

[Loe edasi »](#)

Ekspordi uudised



Ekspord novembris - Eesti läheneb Soomele »
11.01.2013
Urmas Simson, Swedbanki portfelli juhtimise valdkonnajuht



Rootsi majanduse hetkeseis ja väljavaated sügisel 2012 »
29.10.2012
Intervjuu swedbanki valuutaanalüüsi vanemstrateegi Anders Eklofiga



Miks kuuleb hiina juht probleemist viimasena ja kus on toodetud s... »
19.09.2012
Erik Mürsepp, Swedbanki korporatiivsuuhete osakonna spetsialist

Pöördu meie spetsialisti poole

Sinu nimi

Sinu e-post

Sinu küsimus

[Saadan](#)

Äriklendikonsultandid
Äriklendikonsultandid nõustavad Sind Swedbanki kontorites.

Suurkliendihaldurid
Keskliste- ja suuretevõtete teenindamisele on spetsialiseerunud suurkliendihaldurid.

Tänan!

